



THEMATIQUE

DUREE : 3 jours

PUBLIC CIBLE : Manager, Responsable, Directeur, Personnel encadrant.

OBJECTIF : Détecter le Potentiel, l'Activer, l'Officialiser au sein de l'équipe.

Améliorer la Communication et la Compréhension entre les individus.

Acquérir des repères sur sa personnalité

Améliorer sa résistance au changement et celle de ses collaborateurs

Maximiser ses ressources

Améliorer les points faibles de son leadership

INTERVENANT : Olivier **TRAN**, coach, Expert en Leadership, management.

Professionnel ayant exercé en tant que manager & leader

METHODES ET MOYENS

PEDAGOGIQUES

Apports théoriques, Analyse des modèles : de l'ennéagramme positif, des croyances, des valeurs, accords Toltèques. 5 langage d'appréciation. Passation du test de communication IRI. Echelle des comportements. Chaque stagiaire dispose d'un support de cours papier ou électronique et de matériel de prise de notes.

VALIDATION : attestation de stage



PROGRAMME JOUR 1

09h00 : Accueil des participants

09h15 : Ouverture et présentation de la journée

09h00 : Module 1

Quels sont les 2 problèmes majeurs dans toutes les organisations humaines ?

Compréhension basique du jeu de l'Ego, son effet autobloquant

Compréhension de l'intérêt de stopper le jugement

Les 3 catégories de la population active et leurs différences : les passionnés, les adaptés et les malheureux

Notion de : Pensée => Action => Résultat

Description et appropriation du Passeport Potentiel

Humain (PPH) : Aptitude et Motivation

Les 3 Profils de Personnalité (Ennéatypes) de l'instinct : 1, 9, 8

Description de l'attitude générale

Habitudes, mots-clés, gestuelle, tempo

Identifier un proche de chaque profil

Les erreurs à ne pas commettre

Les clés du lien, les valeurs de ces profils

12h00 : Pause déjeuner (repas pris en charge par V.V.C.)

12h45 : Module 2

Les 3 Ennéatypes de l'émotion : 2, 3, 4

Description de l'attitude générale

Habitudes, mots-clés, gestuelle, tempo

Identifier un proche de chaque profil

Les erreurs à ne pas commettre

Les clés du lien, les valeurs de ces profils

Les 3 Ennéatypes de l'intellect : 5, 6, 7

Description de l'attitude générale

Habitudes, mots-clés, gestuelle, tempo

Identifier un proche de chaque profil

Les erreurs à ne pas commettre

Les clés du lien, les valeurs de ces profils

Les 3 stratégies privilégiées de chaque participant

Vérification des stratégies (personnalités) complémentaires et ainsi la particularité de chacun

16h30 : Echanges libres

17h00 : Fin de la journée



LIEU - TARIFS

LIEU DE LA FORMATION :

V.V.C.

5, allée Jean-Marie Verroye

59126 LINSELLES

TARIF (3 jours) :

1500 € H.T. / pers.

750 € H.T. / pers. pour les clients partenaires

La formation est également réalisable sur site client sur devis.



DECOUVRIR LA VVC ACADEMY



PROGRAMME JOUR 2

09h00 : Accueil des participants

09h15 : Ouverture et présentation de la journée

09h30 : Module 3

Les 9 Ennéatypes, redéfinition, explications complémentaires

Exercices pratiques pour mieux les connaître

Utiliser l'ennéagramme dans son travail au quotidien

Définition d'un plan d'action individuel

Quelles sont les barres d'appui ?

Quelles sont les barres d'équilibre ?

Panel des différents Ennéatypes

Mode de relation spécifique à chaque profil : quel comportement adopter ?

Mode de management spécifique à chaque profil : quels sont les mots impactant ?

12h00 : Pause déjeuner (repas pris en charge par V.V.C.)

12h45 : Module 4

Les facteurs bloquants du Potentiel Humain

Présentation des différents comportements face à la naissance, la peur, le conflit et la routine

Différentes formes de personnalités difficiles

En quoi votre comportement privilégié s'adapte ou non à ces profils difficiles

Einstein un problème ne peut pas être...

Adaptation = Intelligence

Notion du jeu de miroir

Les notions de Responsabilité

La loi de la 3ème partie

Le triangle infernal

16h30 : Echanges libres

17h00 : Fin de la journée



PROGRAMME JOUR 3

09h00 : Accueil des participants

09h15 : Ouverture et présentation de la journée

09h30 : Module 5

Rappel de nos croyances qui constituent et qui animent notre motivation (enfance et aujourd'hui)

Divergences, angle de vue, Croyance utile et inutile, limitante, l'impact sur notre potentiel

Gardons l'esprit ouvert en toutes circonstances

Mise en correspondance avec les 9 profils et leur mode de résistance

Mise en place de nos 3 personnages, comment les utiliser pour résoudre nos difficultés et libérer notre potentiel

Liste des polarités des 9 profils

Adaptation du plan d'action individuel de chaque participant

12h00 : Pause déjeuner (repas pris en charge par V.V.C.)

12h45 : Module 6

Synthèse des phases précédentes

Questions/réponses

Le Top 3 des personnalités

L'utilisation du Top 3 au quotidien dans son travail.

Mes 5 valeurs

La résistance au changement : analyse des phases de déni, de colère, de négociation et d'acceptation.

Le test de communication IRI (Information, Relation, Influence) et son utilisation

Analyse du pouvoir, de la domination et du contrôle que chacun exerce sur les autres en fonction de son profil

Identifier les 5 problématiques majeures

Présentation et remise des PPH de chaque participant

16h30 : Echanges libres

17h00 : Fin de la journée



Enregistré sous le n° de déclaration d'activité 31 59 06809 59 auprès de la DIRECCTE

Prise en charge possible par votre financeur de formation



ET APRES

Suivi et évaluation de fin de formation et analyse interne.
Questionnaire "évaluation de la formation" rempli par le stagiaire.

Remise d'une attestation de stage,